L'INTELLIGENCE DE LA NÉGOCIATION

Le coaching de la négociation

Objectifs de l'accompagnement individualisé d'un Négociateur :

Dans le cadre d'une ou plusieurs négociations à mener avec un acheteur

- Améliorer la pratique professionnelle de la négociation
- Apprendre à mieux gérer le jeu du pouvoir à la table de négociation
- Optimiser ses résultats

Contenu :

1èr temps : Un rendez-vous d'une ou deux ½ journées avec le Négociateur pour travailler sur :

- Ses difficultés, ses freins dans l'application des outils et techniques de préparation.
- Cerner son profil de négociateur est celui de son acheteur.
- Valider avec lui la construction de ses objectifs et de ses marges de manœuvre
- Mise en place d'un plan d'action individuel avant d'aller à la négociation.

2ème temps : un rendez-vous sera pris sur ½ journée avant le round de négociation:

- Validation du plan d'action et préparation mentale et préparation des argumentaires pour maintenir, augmenter ou reprendre du pouvoir à la table de la négociation

3ème temps : un rendez-vous sera automatiquement pris après chaque round de négociation :

- 1 heure après : débriefing à chaud pour valider, conforter ou modifier son comportement et ses avancées dans le prochain round.
- Travail sur le prochain round : quelles avancées et quand ? comment reprendre ou conserver son avantage en termes de pouvoir ? Nouveau plan de bataille pour le prochain round.

Livrable :

- A l'issue de chaque rencontre un compte-rendu est remis au Négociateur .
- Un rendez-vous sera mis en place à l'issue de l'accompagnement avec le Négociateur et avec son Manager afin de faire le point sur les résultats de cet accompagnement

Durée

- de 1 mois à 1 an

L'INTELLIGENCE DE LA NÉGOCIATION

Le coaching de la négociation

Prérequis :

- Pas de prérequis.

Compétences et aptitudes :

- Les compétences acquises durant cette formation sont directement transposables dans votre activité professionnelle.

Modalités d'évaluation :

- Mises en situation, quiz, QCM, évaluation de fin de stage.

Modalités et délais d'accès à la formation:

- Personnes en situation de handicap / Formations intra-entreprise : pour toute demande nous contacter avec le lien ci-dessous.
- Votre demande sera étudiée et nous prendrons contact avec vous dans un délai de 48 heures. Pour vous inscrire à une formation cliquez ici ou directement sur la page contact.

Tarif :

- Sur demande un devis vous sera envoyé.